主催:公益社団法人 南納税協会 法人部会

カスタマーハラスメント対策セミナー



解決の99%は初期対応とチーム力!!

スタッフに対する暴言、長時間の執拗な質問、大声で騒 ぐなど『顧客第一主義』を逆手に近年お客様の要求レベル は急速に上がり、それにかこつけて「カスタマーハラスメン ト(=悪質なクレーマー)」も確実に増えています。その結果、 対応に時間が割かれ、他のお客様に迷惑が掛かるだけでな く、本来の業務に専念できない職場環境にスタッフの士気 は下がり、心労は増え、退職につながるケースも・・・

そうなる前に「間違いのない言葉・間違いのない手順・ 間違いのない提案」で、誠実なクレーム対応を身につけるこ とが急務です。本セミナーでは、カスタマーハラスメント対 策をスタッフ教育の機会と捉え、対処療法に留まらない人材 戦略・危機管理実践の一助として、事例ともに解決までの 実務を体系的にご紹介します。

講演内容

- 1. カスタマーハラスメントへの基礎知識
- 2. カスハラの正体と昨今のカスハラ事情
- 3. なぜカスハラが起きるのか
- 4. 解決のカギ『判断軸』 デッドラインを見極める
- 5. 解決の原動力 組織的対応で人が育つ

講師

株式会社みおつくしパートナーズ 代表取締役

リスクコンサルタント 水口 由美子

大学卒業後、大手ファイナンス会社の社長秘書と して 15年間勤務の後、社内外のハラスメント防止 専門のリスクコンサルタントにキャリア転換。経営 者の皆様から多岐にわたるご相談を受け、関与先 企業数延べ約105 社の危機管理対策を23 年わた



り実施、その解決率は95%に及ぶ。2020年ハラスメント防止法施行に合わせて 「外部相談窓口 "kikiCall®"」を開設。ハラスメントが起きる前を重要視し、組 織のコミュニケーションのあり方(環境作りと関係作り)に重点を置いた研修や セミナーを継続している。 資格:キャリアコンサルタント

セミナー参加申込書 FAX:06-6762-5015

日 時 202	^{24 #} 6/21 金	
16:20~17:30		
※セミナー終了後、 1 開催いたします。	.7:50 から新入会会員歓迎会を含む交流会を	
(交流会参加ご希望の方は、申込書欄の参加者名の右欄の交流会参 加欄の「有」に 〇印をご記入ください)		
大刚	、成 閣 ^{反市中央区東心斎橋 1-18-12 _:06-6271-5238}	
	、料 (法人会員 定員 40 名) 充会参加費:3,000 円	
	^{益社団法人} 南納税協会 L:06-6762-2457	
申込期限 6.	月14日(金)	
申込方法おお	申し込みは右欄にご記入の上、切らずにこの	

フリガナ		
法人名		
業種		
所在地	〒 —	
TEL		
FAX		
(フリガナ)	部署・役職	交流会参加
参加者名		有・無
(フリガナ)	部署・役職	交流会参加
参加者名		有・無

※当日発熱等の症状が疑われる方は受講をお控えください。

ずにこのまま FAX にてお送りください。

◇ご記入いただきましたお申し込み情報につきましては、セミナー情報のご案内やご連絡だけに使用させていただきます。